



» Renee Schuurman en Martijn Blonk

Uitblinker in staal

Blonkstaal weet zelfs van een kapstok een uniek item te maken

Toen Martijn Blonk vijf jaar geleden het familiebedrijf Blonkstaal Schoonhoven B.V. van zijn vader overnam, besloot hij samen met zijn vrouw Renee Schuurman een nieuwe weg in te slaan. Samen werken ze aan een steeds breder wordend klantenportfolio en een prachtige toekomst.

Het familiebedrijf dat sinds 1956 door je opa en vader gerund is over een totaal andere boeg gooien. Je moet het maar durven. Martijn nam die stap zonder twijfel. 'Ik had op dat moment het gevoel dat er iets moest gebeuren. Ik wilde zaken anders aanpakken.' Blonkstaal was tot de komst van Martijn (tot die tijd verhuurde hij zich al wel aan Blonkstaal vanuit zijn eigen onderneming) met name actief als toeleverancier voor de bouw. De afgelopen jaren is het zich veel meer gaan richten op specialistische, op maat gemaakte stalen producten.

Martijn: 'Je kunt daarbij denken aan alle mogelijke stalen producten: van een kapstok tot aan stalen kozijnen, deuren en ramen en van een trap tot aan een dakconstructie of een designtrap met een stijlvol hekwerk.' Daarnaast werden brandwerende kozijnen een specialisme binnen het bedrijf. 'We hebben ons dat de afgelopen

jaren eigen gemaakt en zijn KOMO gecertificeerd. Brandwerende puien, ramen en deuren vormen inmiddels een derde van onze omzet.'

Sales en commercie

De nieuwe koers heeft het bedrijf geen windeieren gelegd. 'We hebben onze omzet zien verdubbelen en ook de winst is toegenomen', zo zegt Renee. Zij is ongeveer tegelijk met Martijn in het bedrijf gestapt. 'Ik heb vanaf het begin met hem meegedacht. Zelf had ik ervaring met sales en commercie, dus ik ben me ook gaan verdiepen in wat er op dat vlak werd gedaan binnen Blonkstaal. Er werd nog nauwelijks aandacht aan besteed, terwijl het in mijn ogen juist zo belangrijk is om dat wel te doen: offertes nabellen, klanten en leveranciers bezoeken, projecten opleveren, aftersales en ga zo maar door. Na overleg hebben we de stap gewaagd om mij ook bij het bedrijf te betrekken. Inmiddels doe ik van alles: van administratie tot aan personeelszaken en sales.'

Professioneel

De professionaliseringsslag van het bedrijf werd extra kracht bijgezet door de verhuizing naar een nieuw en modern pand aan de Broekweg in Schoonhoven. 'Hier beschikken we over anderhalf keer zoveel productieruimte. Het hele pand heeft een professi-



» Ronde puien in kantoorpand geproduceerd uit slanke Jansen Art 15 profielen



» Zelf ontworpen industriële vitrine in een monumentaal pand

'Het pand aan de Broekweg geeft de professionele uitstraling die past bij ons bedrijf'

onele uitstraling die past bij wat we doen. We hebben ook veel geïnvesteerd in bedrijfsbussen voor de montageploegen, nieuw gereedschap, machines en een stukje automatisering. We werken met een iPad waarmee we foto's maken en digitaal inmeten. Het zijn kleine dingen, maar die zorgen er wel voor dat we veel efficiënter kunnen werken en het geeft aan dat we staan voor kwaliteit.'

Hoge norm

Kwaliteit is dan ook een van de belangrijkste kernwaarden van Blonkstaal. 'Wij staan volledig achter ons product. We zijn ons ervan bewust dat we misschien niet de goedkoopste in de markt zijn, maar wij vinden het belangrijk om het beste van het beste te leveren. We zeggen ook altijd tegen onze montage-jongens: je moet het monteren zoals je het zelf thuis ook zou willen.' Kwaliteit komt bij Blonkstaal ook tot uiting in onder andere het materiaalgebruik, controle op maatvoering en met name een goede voorbereiding. 'Je bespreekt van tevoren met elkaar waar op gelet moet worden; wat is wel en wat is geen zichtwerk? Als je vooraf alles uitgebreid doorneemt, verloopt de montage en productie daarna ook soepel. De norm ligt hoog bij ons, juist omdat alle projecten exclusief en alle producten op maat gemaakt zijn. Het draait allemaal om de details en de afwerking.'

Wijnrek

Een mooi voorbeeld van een project waar veel wordt gevraagd van de gespecialiseerde kennis van Blonkstaal, is de realisatie van een bijzonder wijnrek in een ronde kelder. 'Wij waren reeds in productie voor slanke brandwerende kozijnen. Er werd ons gevraagd of we ook een wijnrek konden maken en dat wilden we natuurlijk maar al te graag. Het is een wijnrek in een ronde kelder onder een trap, waar zo'n vijfhonderd flessen in komen te liggen. Een unieke opdracht.' Renee vult aan: 'Dit soort projecten maakt ons werk extra leuk. We denken nergens voor terug, houden ervan om uitdagingen aan te gaan. Juist door de kennis die we al in huis hebben, vertrouwen we erop dat we altijd een oplossing kunnen vinden.'

Totaalpakket

Met het oog op de toekomst streven Renee en Martijn naar gestage groei in combinatie met de nodige doorontwikkeling. 'In de staalindustrie volgen de trends zich razendsnel op, ook op het gebied van bijvoorbeeld robotica en automatisering. Weliswaar is niet alles even interessant voor ons, maar je moet het wel bijhouden. Juist omdat we zo jong zijn is het belangrijk om te blijven leren, zodat je kunt groeien als persoon én ondernemer. We presenteren ons graag als een staalspecialist met een totaalpakket en hebben van tekenaars tot montage-monteurs in eigen huis. Prettig, want daardoor zijn de lijnen kort en kunnen we bijvoorbeeld snel op spoedgevallen inspringen. Ondertussen blijven we op zoek gaan naar nieuwe uitdagingen. Brandwerende puien deden we tot een paar jaar geleden nog maar op kleine schaal. Toen er een vraag kwam van een klant zijn we er serieus werk van gaan maken. Zo komt er altijd wel iets op ons pad. We weten dat we veel aankunnen, staal van a tot z. Daarom hebben we ook alle vertrouwen in de toekomst van ons bedrijf.'



Blonkstaal Schoonhoven B.V.

Broekweg 27
2871 RM Schoonhoven
0182 38 21 30
info@blonkstaal.nl
www.blonkstaal.nl